

No 1, 2011

# Kabe Magazine

Een publicatie van de Zweedse marktleider – KABE



**De camperfabriek groeit**  
- alweer!



**KABE LXL**  
- een groot succes!

**KABE**   
- Altijd een stap verder

No 1, 2012

# KABE Magazine

## nieuws

**08** **KABE bouwt** een nieuw test- en ontwikkelingscentrum

**10** **LXL** – een groot succes!

**12** **De camperfabriek groeit**  
– alweer!

**14** **Nieuwe campers:** KABE Travel Master 690 en 730

**16** **Travel Master i810 LT** – een volledig nieuwe indeling

**30** **KABE Safety Driving System**

## nader bekeken

**20** **Reisverslag:** eigen haard is goud waard - ook onderweg!

**23** **KABE Comet 1965** – het hoeft niet altijd groot, nieuw en duur te zijn

## profiel

**06** **Maud Blomqvist**, hoofd design van KABE, over designtrends

**24** **Kennismaking met de Molinsky's**  
– overwinteren in het mooie warme Spanje

**28** **Pirkko en Ilpo Juvani uit Finland** op reis met de KABE Travel Master

## reizen

**26** **Kamperen op een stadscamping** in de lichtstad – Parijs

## KABE special

**04** **KABE-rood** – de strepen zijn er om te blijven

**13** **Zonder ons** geen KABE!

**33** **Zekerheid**, ook na de aanschaf

**34** **KABE biedt waar** voor uw geld!





# Steeds meer mensen kiezen voor het 'thuisgevoel' op reis

Bij KABE kunnen we terugzien op een boeiend jaar waarin de belangstelling voor caravans met 10 procent is gegroeid. Voor de campers was de toename nog groter. Het is heel stimulerend om elke dag te werken aan producten waar vraag naar is en die een deel vormen van de droom van veel mensen over de ideale besteding van hun vrije tijd.

Als de economie hapert, is dat meestal ook voelbaar in de caravansector. Nu is dat niet het geval. Ondanks de schulden crisis in verschillende Europese landen is de verkoop niet overeenkomstig gedaald. Onze klanten gaan door met het verwezenlijken van hun KABE-droom, ook al wordt in de media de zonnige vakantiehemel afgeschilderd in sombere kleuren.

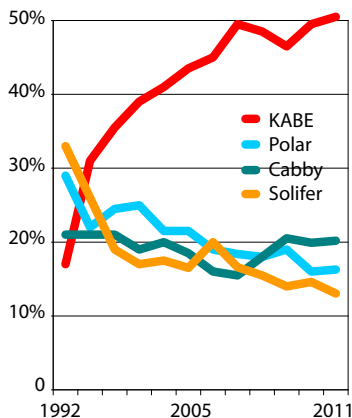
Dat u, als onze klant, zich zeker voelt, maakt dat ook wij een stap vooruit durven zetten. In 2011 hebben wij geïnvesteerd voor 4 miljoen euro, zowel in gebouwen als in machines. Over de afgelopen 10 jaar gaat het om een bedrag van meer dan 22,5 miljoen euro. Dit grootste investeringsprogramma op de Zweedse caravan-/

campermarkt heeft één doel: nog betere producten bouwen voor een aantrekkelijke prijs.

Er ligt nu een intensief voorjaar voor ons waarin wij dankzij het vertrouwen van onze klanten veel nieuwe vakantiedromen in vervulling zullen doen gaan.

Wij wensen u een mooi zonnig voorjaar, tot ziens onderweg!

**Alf Ekström**  
Algemeen directeur  
KABE Husvagnar AB



Marktaandeel Scandinavische caravans in Scandinavië 1992-2011





# De strepen zijn er om te blijven

Kleur is energie van verschillende golflengten. Rood is misschien wel de kleur die het sterkst onze gevoelens en stemmingen beïnvloedt. Liefde, bloed, vuur en strijd. Het is geen toeval dat KABE al vanaf het begin de rode kleur tot de zijne heeft gemaakt. Wij wilden de vrije tijd kleur geven, wij wilden gezien worden en tonen waartoe we in staat waren.

Sindsdien hebben de caravans en campers veel veranderingen ondergaan, maar de kleur is gebleven. Dankzij de rode streep is al op grote afstand duidelijk: hier komt een KABE-bezitter. Het KABE-rood is een unieke kleur, en als het caravans en campers betreft heeft hij een extra lading. Voor ons in het bedrijf wekt hij natuurlijk een trots gevoel. Wij hopen dat dit ook voor u geldt. Voor onze concurrenten is het een onneembare vesting.

Rood is het kenmerk en handelsmerk van KABE. De rode streep is er om te blijven, wat ons betreft.



**Maud Blomqvist**, hoofd design van KABE, over

# Design-trends

Wat betreft de inrichting van de caravan en de camper zijn niet alleen de slimme technische oplossingen bepalend voor de indruk die de klant krijgt. Stijl en smaak zijn minstens zo belangrijk als een aankoopbesluit moet worden genomen. Op het gebied van de inrichting zijn trends een vluchtig verschijnsel: ze komen en ze gaan. Het is moeilijk om te weten wat het gaat maken en waar je op moet inhaken. Om verschillende kleuren, kwaliteiten en dessins te testen beschikt hoofd design Maud Blomqvist over een zestal caravans in een geheime afdeling. Wij mochten er een kijkje nemen.



– In deze periode, begin zomer, zijn er niet zoveel geheimen, we hebben al besloten hoe de collectie stoffen en leer eruit gaat zien, vertelt Maud Blomqvist.

– Op dit moment wachten we tot het naaiatelier gereed is met de bekledingsstoffen en de gordijnen voor de showroommodellen die in het najaar naar de dealers gaan. Voor het zover is presenteren we alles in september op de Elmia-caravanbeurs.

– Voor ons begint het nieuwe seizoen pas na de beurs: in het najaar en het voorjaar moet de productie vlot kunnen verlopen.

– Zelf bezoeken we dan een grote textielbeurs in Brussel, dat is de eerste voorbereiding voor de producten van volgend jaar, vervolgt Maud.

– We kijken goed naar de trends, maar in de ruimte van een caravan of een camper zijn de mogelijkheden natuurlijk beperkt. De bekleding mag niet de overhand krijgen terwijl het interieur de indruk moet geven van een exclusieve woonkamer.

KABE heeft in totaal altijd 9 collecties, 6 in stof en 3 in leder. Dat geldt ook voor 2012. Sommige collecties lopen meer dan één jaar, maar dat zijn nooit meer dan twee.

– De echte verkoopsuccessen mogen meestal nog een jaar blijven, maar liefst brengen we steeds iets nieuws.

– We werken veel met basiskleuren, in verschillende stijlen. Er is altijd wel iets in rood, blauw of groen, verder werken we met lichtere accentstoffen voor gordijnen en kussens voor een lichtere noot.

– We proberen in onze collectie ook rekening te houden met klanten met kinderen of een hond.

Het duurt ongeveer twee maanden voor de eerste rollen stof in Tenhult aankomen en Maud en haar team aan de slag kunnen met alle stoffen die op de beurs hun belangstelling hebben gewekt. Dan wordt begonnen met het proefnaaien van spreien, kussens, gordijnen en voor de campers bovendien de autostoelen en het zogenaamde combigordijn waarmee het woongedeelte kan worden

gescheiden van de cabine. Dit gebeurt in nauwe samenwerking met het Zweedse naaiatelier waar alles voor KABE genaaid wordt.

– De stoffen komen rechtstreeks van Europese producenten. Zo kunnen we beter de kwaliteit bewaken, maar voor het naaiwerk willen we een leverancier in de buurt hebben, dat geeft veel meer flexibiliteit omdat het naaiwerk wordt uitgevoerd op basis van de bestellingen.

Als we naar de showroommodellen gaan kijken die buiten in de hal staan opgesteld, begrijpen we pas hoe bepalend de designkennis van Maud is voor het meeste dat met esthetiek te maken heeft. Bijvoorbeeld de witte keukens die als optie verkrijgbaar is, maar ook de nieuwe buitenverlichting met LED-techniek die per meter wordt besteld, wordt door haar beoordeeld als hij op proef langs de zijstrip op de caravan wordt gemonteerd.

Als we Maud naar de toekomst vragen, stelt ze ons voor aan haar 'rechterhand', Anneli Dahl.

– Ik blijf hier natuurlijk niet eeuwig werken, en daarom is het belangrijk om met het oog op de toekomst nieuwe talenten op designgebied in te werken, zegt Maud.

Hoe zien de trends voor toekomstige caravans en campers eruit?

– We gaan in de richting van zowel grotere als kleinere caravans en campers, met meer comfort en meer uitrusting, in andere woorden meer keuzevrijheid.

– Verder denk ik dat we nog meer rekening gaan houden met doelgroepen en onze producten afstemmen op verschillende typen recreatie, of op esthetische voorkeuren.

– Wie met de caravan is opgegroeid zal later iets anders willen dan zijn ouders, dat zien we duidelijk. Dat is een van de redenen van de toegenomen verkoop van campers, zegt Maud ten slotte.

Eén ding staat vast: we kunnen nog veel spannende ontwerpen verwachten, afkomstig uit de geheime afdeling van Maud.



Mikael Blomqvist, hoofd technische zaken van KABE, laat de enorme klimaatkamer zien die uniek is in de branche: hier worden caravans en campers getest - zelfs de 11 meter lange Hacienda kan erin - bij temperaturen van -30° tot +55°. Boven: 4 individuele weegbruggen vast in de vloer gemonteerd. In de regenkamer worden de caravans en de campers onder hoge druk bespoten.



KABE bouwt een voor de branche unieke installatie:

# een nieuw test- en ontwikkelings- centrum

Koude, hitte, water en dan goed heen en weer schudden. Zo zou je de nieuwste investeringen bij KABE in Tenhult kunnen samenvatten. Maar het nieuwe technisch centrum omvat nog veel meer: het gaat om het mobiliseren en coördineren van de technische ontwikkelingsinspanningen.

Het verkorten van de afstand tussen idee, prototype, test en productierijpe oplossing. Met andere woorden, meer structuur en systematische kwaliteitscontrole.

– De korte lijnen die we nu creëren tussen de ontwikkelingsafdeling, de prototype-werkplaats en het testcentrum zijn belangrijk voor onze innovatiecultuur, vertelt Mikael Blomqvist, hoofd technische zaken bij KABE.

– Alle partijen worden nu op een andere manier bij het proces betrokken, niet alleen de constructeurs.

Terwijl Mikael vertelt staan we op een bordes buiten de ontwikkelingsafdeling vanwaar we de werkvloer van de nieuwe testhal kunnen overzien, waar campers en caravans zullen worden blootgesteld aan allerlei tests en zware belastingen. Een deel wordt in beslag genomen door het machinepark van de prototypewerkplaats. Over korte lijnen gesproken.

– De klimaatkamer is uniek in onze branche: we kunnen de wagens testen bij temperaturen van -30° tot +55°. Het gaat niet alleen om het testen van het energieverbruik bij lage temperaturen, maar ook om te zien hoe het materiaal – metaal, kunststof, hout – zich gedraagt bij langdurige extreme temperaturen, vertelt Mikael terwijl hij ons rondleidt.

– Het energieverbruik is ook in de zomer interessant, dan is het belangrijk dat de AC zo zuinig mogelijk werkt. De fantastische isolatie van KABE doet zijn werk zowel in de zomer als in de winter.

– We maken ook foto's met de warmtecamera om te controleren of de constructie koudebruggen bevat, vervolgt Mikael.

– Verder hebben we apparatuur om de luchtstroom te testen zodat het comfort van verwarming en/of koeling in de caravan of camper maximaal is. En we testen of alle wagens beschikken over voldoende veiligheidsventilatie voor het aantal personen waarvoor ze zijn berekend.

– Zelfs onze toeleveranciers komen naar deze installatie om hun nieuwe apparatuur te testen.

Direct naast de klimaatkamer bevindt zich de "natte ruimte". Hier wordt onder hoge druk slecht weer gesimuleerd, met slagregels van alle kanten.

We testen niet alleen maar prototypes maar nemen ook steekproeven uit de serieproductie om vast te stellen of het kwaliteitsniveau correct is.

De laatste stop op onze ronde met Mikael is de weegbrug en de plaats waar de schudbank wordt geïnstalleerd. Dit maakt ons nieuwsgierig. De schudbank maakt de indruk van een echt martelwerktuig voor caravans en campers.

– De schudbank wordt gebruikt met een urenlang vibratieprogramma dat overeenkomt met ongeveer 100.000 gereden kilometers. Er wordt dus behoorlijk geschud, maar dat moet ook om te controleren of alle onderdelen goed vast zitten en bestand zijn tegen de torsie in het chassis.

– De weegbrug is belangrijk voor het controleren van de gewichtsverdeling op elk wiel en tussen voor- en achteras. Een juiste gewichtsverdeling voor de nieuwe modellen is heel belangrijk, verklaart Mikael die heel trots is op deze apparatuur. En ongetwijfeld ook benieuwd naar het resultaat op lange termijn van deze investering.

Kwaliteit is eigenschap nummer één van KABE. Het nieuwe technisch centrum maakt duidelijk dat men deze eigenschap nog verder wil bijlijpen en oppoetsen, om in de strijd om marktaandeel in deze branche zijn sterke positie te handhaven.

“DE KORTE LIJNEN TUSSEN DE ONTWIKKELINGSAFDELING, DE PROTOTYPEWERKPLAATS EN HET TESTCENTRUM ZIJN BELANGRIJK VOOR ONZE INNOVATIECULTUUR...”



# LXL – een groot succes!

Een op de camper geïnspireerde indeling die aansloeg bij de caravankopers.



– We hadden niet gedacht dat de Royal 560 LXL met hoekkeuken en hoekbank zo'n succes zou worden toen wij hem najaar 2010 op de Elmia-beurs introduceerden. Dat vertelt Johan Skogeryd, hoofd verkoop van KABE. Sindsdien is het aantal indelingen met LXL-variant uitgegroeid tot vijf.

Wie de caravan binnenkomt en de ruime zitkamer met zijn genereus uitnodigende bank voor zich ziet, begrijpt dat dit model bij de kopers van een caravan is aangeslagen.

Dit is de caravan voor paren die net zo'n comfortabele tv-hoek willen als thuis, en waar je je beste vrienden kunt ontvangen.

De tv wordt namelijk, net als bij veel mensen thuis, geïnstalleerd op een ruime console met plaats voor satellietontvanger, dvd- of blue-rayspeler. Dit betekent ook dat er ruimte is voor een veel grotere tv dan in caravans gebruikelijk is. Gelet op de kijkafstand is een scherm van 40 inch echter de grootst mogelijke praktisch bruikbare maat.

De zitgroep wordt op de gebruikelijke manier omgetoverd in een slaapkamer – dit is immers een caravan voor één of twee personen – maar je kunt ook heel goed een logé herbergen.

Ook in de keuken is volop ruimte, de hoekkeuken is afkomstig uit de exclusieve Travel Master 880. Het 4-pitsfornuis met oven is uiteraard standaard en de koelkast met afzonderlijk vriesvak heeft een volume van 190 liter.

Achterin bevinden zich de slaap- en sanitaire afdelingen die door een gordijn gescheiden worden van keuken en zitkamer. Het achterste gedeelte komt helemaal overeen met de andere modellen van KABE.

Onze indruk van de LXL is dat dit een uitstekende caravan is voor maximaal twee personen die willen genieten van royale ruimte zonder met een erg grote caravan te hoeven rijden. Net als alle andere Royal-modellen is hij bovendien in zijn basisuitvoering al bijzonder volledig uitgerust!

## ROYAL-STANDAARD

De Royal-modellen zijn in hun basisuitvoering al volledig uitgerust:

Aansluiting voor citywater  
 Uitwendige doucheaansluiting met warm en koud water  
 Heki 2 dakraam dat kan worden geopend  
 Mediaceuter met CD/DVD  
 AGS II Pro vloerverwarmingssysteem  
 Grote koel/vriescombinatie 190 l  
 Groot 4-pitsfornuis met oven en grill  
 Lichtlijsten langs het plafond  
 Lichtconsole in het voorraam  
 Dimmer op de lichtbalk  
 boven de zitgroep voor  
 Elektrische centrale met verlichting

## LXL OOK TE BESTELLEN

De populaire hoekbank kan ook in andere KABE-modellen worden geleverd, op speciale bestelling.

“WIE DE CARAVAN BINNENKOMT EN DE RUIME ZITKAMER MET ZIJN GENEREUS UITNODIGENDE HOEKBANK VOOR ZICH ZIET, BEGRIJPT DAT DIT MODEL BIJ DE KOPERS VAN EEN CARAVAN IS AANGESLAGEN.”



Daniel Blom, hoofd productie bij de camperfabriek van KABE.

# De camperfabriek groeit – alweer!

In Zweden worden steeds meer campers verkocht. In 2011 zijn in Zweden in totaal zelfs bijna evenveel campers als caravans verkocht. Ook de vraag naar de premium-wagens van KABE was groot. Daarom wordt nu extra geïnvesteerd in de camperfabriek om de capaciteit verder te vergroten. Maar ook voor meer flexibiliteit: zodat op de lijn die twee jaar geleden werd geïnstalleerd meer verschillende modellen gebouwd kunnen worden.

– We hebben nu een potentieel om tot 1000 wagens per jaar te bouwen. Zover zijn we nog niet, maar we kunnen rustig groeien, onze unieke manier van bouwen verfijnen en het modelprogramma uitbreiden, zegt Daniel Blom, hoofd productie bij de camperfabriek van KABE.

– Het afgelopen najaar hebben we de oude fabriek uitgebreid met 1600 m<sup>2</sup>, de tussenmuur verwijderd en de productielijn aan twee kanten verlengd.

– Het grote voordeel is dat we nu veel meer ruimte hebben voor de voormontage van bijvoorbeeld inrichtingen, direct naast de lijn. In totaal moeten tijdens de bouw 5500 componenten beschikbaar zijn.

Vandaag worden tien exemplaren gebouwd van het nieuwe volledig geïntegreerde model 810, dan gaat het werk aan de lijn wat langzamer dan anders.

– Bij dit model zijn er meer afzonderlijke montagehandelingen nodig omdat we de hele bestuurderscabine zelf bouwen en omdat het speciale lage chassis wordt voorzien van een dubbele vloer.

– Door tien wagens achter elkaar te bouwen maken we optimaal gebruik van de ruimte die we hier bij de voormontage hebben, licht Daniel toe.

De band rolt ongeveer 15 meter per dag en vormt de basis van de voortgang in de productie, maar hij biedt de medewerkers op elk station ook de vrijheid om het werk zo goed mogelijk te organiseren.

– Op dit moment hebben we 16 bouwstations en werken er ongeveer drie personen op elk station, verklaart Daniel.

– Omdat we van buitenaf bouwen, kunnen er op elk station meerdere personen rondom de wagen werken die meerdere handelingen verrichten. Onze inrichting is geheel zelfdragend wat een groot voordeel is bij een camper die bestand moet zijn tegen grote belastingen. De inrichting wordt uiteraard ook aan de wanden bevestigd als die in de eindfase gemonteerd worden.

De productie is gebaseerd op de methoden van de Japanse auto-industrie, de zogenaamde lean-productie. Deze omvat onder andere elementen om de kwaliteit en de productstroom steeds verder te verbeteren. Als een monteur op zijn station een probleem signaleert, strekt hij of zij aan een alarmkabel waarna een oranje waarschuwingslamp gaat branden.

– Dan hebben we zes minuten om het probleem op te lossen, daarna stopt de band. Het probleem en de stoptijd worden genoteerd in een storingslogboek dat de basis vormt voor systematische verbeteringen, vertelt Daniel.

– We kunnen onze manier van bouwen hier steeds verder verfijnen, dankzij onze methodiek ontdekken we steeds nieuwe potentiële verbeteringsgebieden.

– We zijn goed toegerust om een toename van de vraag aan te kunnen, zegt Daniel als we afscheid nemen.

# Zonder ons geen KABE!

We liepen een rondje door de constructiewerkplaats en het kantoor in Tenhult waar we spraken met enkele van de vele medewerkers die dagelijks meebouwen aan de caravans en campers van KABE.

1. Hoe ziet uw werkdag eruit?
2. Wat vindt u het leukste van uw werk?
3. Wat maakt KABE tot een bijzondere werkgever?
4. Hebt u een speciale KABE-herinnering?
5. Wat vindt u het leukste van het leven met een camper/caravan?
6. Wat hebt u deze zomer gedaan?



## Reine Stark 27 jaar bij KABE

1. Ik ben voorman bij de ene helft van de lijn waar we campers bouwen. Ik leid en verdeel het werk en zorg ervoor dat het materiaal aanwezig is.
2. Problemen oplossen en veel contact met

het personeel. Als je je mensen niet meekrijgt, worden er geen campers gebouwd.

3. Ik heb afwisselend werk en dat geldt voor de meesten hier. Daarom zijn er veel die hier al lang werken.
4. Het bouwen van de Royal Tower caravan met twee verdiepingen was een uitdaging. Hij stond vijf jaar geleden op de caravanbeurs. De grote Hacienda-modellen worden hier ook gebouwd.
5. Ik vind een camper ideaal. Een eind rijden, stoppen, de fietsen meenemen. Ik heb een tocht gemaakt langs het Göta-kanaal, heel relaxed en op het kanaal valt genoeg te beleven.
6. Dit jaar gaan we niet met de camper, we gaan een week met de motor naar Österlen. We logeren in een Bed and Breakfast, dat is ook heel handig.



## Mikael Johansson 25 jaar bij KABE

1. Ik ben verantwoordelijk voor een vlakzaag waarmee wanden, plafonds, vloeren en inrichtingen worden gezaagd, het meeste van plywood. Elke order is uniek, we moeten de materialen goed merken zodat ze op de

goede plaats in de fabriek worden afgeleverd. Ook de materiaalplanning is belangrijk zodat we de goede materialen op voorraad hebben.

2. Het is heel afwisselend, we ontvangen materialen, rijden met trucks, laden de machine en plannen.
3. We zijn goede collega's, er is een goede sfeer.
4. Ik heb meegewerkt aan een caravan voor de tv-serie Solstollarna, een speciale caravan waarvan je het achterdeel kon afnemen zodat ze het interieur konden filmen. En toen we begonnen met de geïntegreerde camper was dat ook heel speciaal.
5. Als kind kampeerden we veel, nu niet meer.
6. Ik heb mijn huis geschilderd en was in ons zomerhuis in Lysekil.



## Birgitta Enefjård 35 jaar bij KABE

1. Ik plaats bestellingen bij onze leveranciers op basis van onze productieplanning – inrichtingsonderdelen, plywood, kussens, lampen en beslag. Ik heb altijd in de inkoop gewerkt.

Wij vormen een team met vier inkoopers en een chef.

2. Ik kan mijn dag vrij indelen met het plaatsen van orders en het controleren van facturen.
3. Ik houd van het product en heb fijne collega's.
4. O, dat zou ik zo gauw niet weten.
5. De vrijheid, dat je dichtbij de natuur bent. Toen de kinderen nog klein waren hebben we drie nieuwe KABE-caravans gehad.
6. We plannen niet zo veel, maar we hebben met de caravan een tocht gemaakt naar de westkust.



## Annika Johansson 11 jaar bij KABE

1. Ik ben productieplanner, ik plaats orders voor de meubelmakerij en de voormontage. Elke wagen is uniek dus je moet voor elke caravan zorgen voor de juiste spullen.
2. Zorgen dat alles klopt, en de collega's

natuurlijk.

3. Het handwerk, dat we alles vanaf de grond opbouwen. Er zijn zoveel vaklieden die hier al heel lang zijn.
4. Toen ik naar mijn werk fietste en in het bos een splinternieuwe KABE-caravan aantrof die uit het depot was gestolen.
5. Ik heb een vakantiehuisje, maar soms leen ik een personeelscaravan. In de vakantie ben ik het liefst helemaal alleen.
6. Ik was in mijn huisje in Bohuslän.



## Sven-Åke "Tulle" Bergkvist 35 jaar bij KABE

1. Ik werk aan de caravanlijn en monteer de achterwanden en een deel van de inrichting zoals aanrechten en badkamers. Ik voer ook onderdelen aan die de anderen monteren.
2. Ik heb het erg naar mijn zin, het is leuk

om te zien hoe een caravan wordt opgebouwd. Nieuwe modellen zijn altijd interessant. Ik houd van de grootste wagens want dan is er meer te doen en loopt de band minder snel.

3. Mijn collega's op het werk!
4. Toen het begin jaren '90 crisis was, waren we maar met 25 man. Maar Kurt Blomqvist zorgde ervoor dat het weer ging lopen.
5. Ik ben nog nooit met de caravan op vakantie geweest, heb er alleen een paar nachten in geslapen.
6. Ik ben met mijn vrouw in Skagen en in Riga geweest.



## KABE Travel Master 690 en 730

# ”Met de nieuwe 690 en 730 hebben we de importmerken pas echt uitgedaagd”

**U kunt nu voor een “importprijs” een in Zweden gefabriceerde camper kopen met o.a. vloerverwarming met vloeistofcircuit en centrale verwarming! Voor het modeljaar 2012 heeft KABE als antwoord op de importmerken twee nieuwe campermodellen gepresenteerd, op een campermarkt met steeds meer concurrentie.**

Het gaat om twee half-geïntegreerde campers met de aanduidingen TM 690 en TM 730. Beide worden gebouwd op het zogenaamde 35L chassis van Fiat, een speciaal chassis waar de “L” staat voor Light. Dit chassis is wat lager en rolt daarom op 15-inch wielen in plaats van 16-inch.

– Bij ons ontbraken de wat lichtere campers met een totaalgewicht tot 3650 kg in plaats van 4250. In bijvoorbeeld Noorwegen en Finland moet je een vrachtwagenrijbewijs hebben om de zwaardere wagens te mogen besturen, vertelt ons Johan Skogeryd, hoofd marketing en verkoop.

– Nu beschikken we ook over modellen die het heel goed doen in het segment waar de volumes groter zijn en de prijs wat lager is.

Model 690 wordt gebouwd met drie verschillende indelingen, waaronder één in een garagevariant. Deze indelingen doen denken aan die van de grotere TM 700. Model TM 730 is verkrijgbaar met vier

verschillende indelingen, waaronder een LXL-variant met helemaal achterin een tweepersoonsbed en een badkamer dwars op de gang.

– Het zijn heel scherp geprijsde wagens, we hebben de uitrusting wat vereenvoudigd maar natuurlijk alle basiswaarden gehandhaafd die het merk KABE in de loop der jaren groot hebben gemaakt: vloerverwarming, isolatie, geventileerde wanden, comfortabele bedden en banken, vervolgt Johan.

– Ook de Fiat heeft natuurlijk een complete winterspecificatie met extra krachtige accu en generator, een verwarmingseenheid onder de bestuurdersstoel en verwarmde carterventilatie.

Wat bijvoorbeeld niet standaard is bij de TM 690 en de TM730 is het antislipsysteem ESP, maar wie deze extra veiligheidsmarge wil aanschaffen vindt hem natuurlijk in het optieprogramma.

De KABE Travel Master 690 en 730 kunnen elke vergelijking aan.

Als standaarduitrusting beschikken de Travel Master 690 en 730 onder andere over:

Fiat 130 pk

Chassis 35L max. lading 3650 kg

FIAT-assistentie 2 jaar

Centrale vergrendeling woon- en bestuurdersgedeelte

Webasto motorverwarming met tijdsturing

Krachtige autoaccu – 80 Ah

Verwarmde carterventilatie

Extra krachtige generator – 160 Ah

Verwarmingseenheid onder de bestuurders- en passagiersstoel

Partikelfilter

Stabiel hulpraam tussen vloer en chassis

S5-ramen met vlakke buitenzijde

Kunststof balken in de constructie

Alde-verwarmingssysteem met vloeistofcircuit, AGS II vloerverwarming met vloeistofcircuit

Verwarmde en geïsoleerde grijswatertank

Optimale isolatie, ventilatie en luchtcirculatie

Uitstekend zitcomfort op kussens met koudschuim

Inrichting van hoge kwaliteit uit onze eigen meubelfabriek

TV-antenne

Zacht plafond

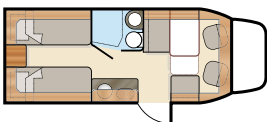
LED-verlichting in de hele wagen

Brandmelder en aardlekschakelaar

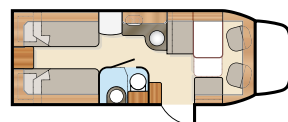
9 stofferingsalternatieven

Extra uitrusting – meer dan 70 opties

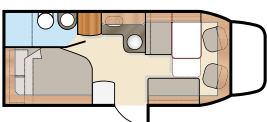
Travel Master 690 B



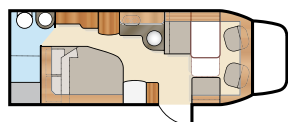
Travel Master 730 LB



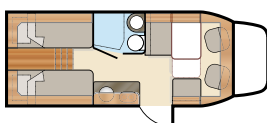
Travel Master 690 LXL



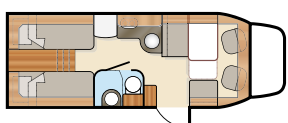
Travel Master 730 LTD



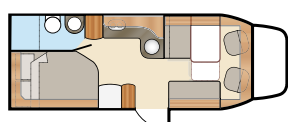
Travel Master 690 GB



Travel Master 730 LGB



Travel Master 730 LXL

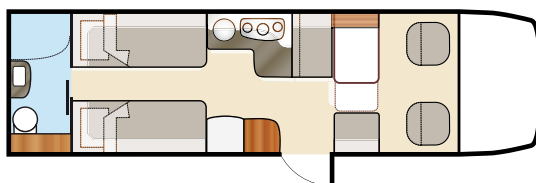




Travel Master i810 LT

# Een volledig nieuwe indeling

De oogappel van KABE, de volledig geïntegreerde camper 810, vorig jaar op de markt gekomen, wordt nu geactualiseerd met een nieuwe indeling waar velen naar hebben uitgezien. Dit houdt in dat de badkamer van de KABE 810 LT zich helemaal achterin de wagen bevindt en dwars is geplaatst, met daarvoor de in de lengte geplaatste eenpersoonsbedden, elk aan één kant. Een hoogwaardige indeling die vaak voor de andere campermodellen 880 en 750 wordt gekozen.







**Voor het modeljaar 2011 presenteerde KABE zijn eerste volledig geïntegreerde camper: de Travel Master i780.**

– Er waren al enkele jaren plannen voor een volledig geïntegreerde wagen, vertelt Alf Ekström, algemeen directeur van KABE.

– Wie al eerder een KABE Travel Master heeft gekocht en gewend is aan de standaard en het comfort, hoeft nu niet meer over te stappen op een ander merk als hij of zij hem wil inruilen voor een volledig geïntegreerd model.

– Het ontwikkelen van deze wagen heeft veel tijd gekost. Alvorens hem te presenteren wilden we er zeker van zijn dat we de optimaal aan de winter aangepaste volledig geïntegreerde camper hadden gebouwd.

– Momenteel bouwen we hier in de fabriek in Tenhult niet minder dan 50 volledig geïntegreerde campers per jaar, vervolgt Alf. Het feit dat het gaat om een volledig in Zweden gebouwde geïntegreerde camper die vanaf de basis gebouwd is voor gebruik in alle seizoenen van ons Scandinavische klimaat, maakt dat de vraag steeds groter wordt.

Sinds het begin is de wagen gegroeid, zowel qua formaat als in aantal uitvoeringen. KABE breidt het aantal modellen nu verder uit met de Travel Master i810 LT, met een

indeling waar velen naar hebben uitgezien. De badkamer van de Travel Master i810 LT bevindt zich helemaal achterin de wagen en is dwars geplaatst, met daarvoor de in de lengte geplaatste eenpersoonsbedden, elk aan één kant. Een hogelijk gewaardeerde indeling die vaak voor de andere campermodellen 880 en 750 wordt gekozen. Boven de cabine bevindt zich, net als in alle volledig geïntegreerde campers van KABE, een elektrisch neerlaatbaar tweepersoonsbed.

De wagen, bedoeld voor ten hoogste vier personen die streven naar maximaal comfort, is natuurlijk uitgerust met een dubbele vloer en met dezelfde uitstekende vloerverwarming als de andere Travel Mastermodellen. Bovendien zijn de ruimten in de dubbele vloer – opbergruimte en ruimte voor de tanks – verwarmd.

De standaarduitrusting van de KABE Travel Master i810 LT omvat onder andere:

Fiat 3,0 liter motor 180 pk  
AL-KO-chassis  
Automatische versnellingsbak  
Fiat Motorhome assistentie  
BS-antiblokkeerremmen  
Airbag op bestuurders- en passagiersplaats  
Cruise control  
Partikelfilter  
Inbraakalarm

Brandmelder  
Aluminiumvelgen  
Scandinavie-specificatie: extra krachtige autoaccu 110 Ah en generator 160 A  
Airco in autogedeelte  
Webasto motorverwarming met tijdsturing  
Warmtewisselaar met circulatiepomp  
ALDE-verwarming  
Automatisch vloerverwarmingssysteem  
Verwarmde vloerbedekking in de cabine  
Extra verwarmingselement met ventilator onder de voorstoelen  
Multimediaspeler  
Navigatie  
Achteruitrijcamera  
Geoptimaliseerd ventilatiesysteem  
Ecoprim-isolatie  
Kunststof balken  
Zacht plafond  
Ventilerende wandbekleding  
Timmerwerk van hoge kwaliteit  
Ergonomisch gevormde zitkussens van Bultex  
Thermogordijn voor gebruik in alle seizoenen  
Spiraalmatras en dekmatrassen  
Elektrisch neerlaatbaar tweepersoonsbed  
Markies  
Flessengasfornuis met drie pitten  
Oven  
Dakraam  
LED-verlichting  
TV-antenne

# Beste waarde!

De KABE bevat zo veel, meer zult u niet vinden op een ander merk!



## Ventilatieluik

Het ventilatieluik in het slaapgedeelte – standaard in al onze caravans – maakt dat u de caravan snel kunt luchten. Op een handige plaats bij het bed vindt u een nachtlampje met schakelaar.



## Heerlijke bedden

Comfortabele spiraal-matrasen en 6 cm dikke opdekmatrasen garanderen een goede nachtrust! Het verstelbare hoofdeinde maakt lezen in bed extra aangenaam (niet bij DGD, TDL U, B8 en stapelbedden).



## Bewegingsalarm en brandmelder standaard in alle KABE caravans

De bewegingsensor reageert met een luid alarmsignaal als ongewenste gasten proberen de caravan te betreden. De brandmelder bevindt zich in het slaapgedeelte.



## Hygiënische ruimte met douchemogelijkheid

Douchegordijn, douchebak, watervaste wandbekleding en een praktische uittrekbare handdouche of complete douchecabine – afhankelijk van het model.



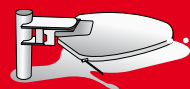
## Ventilatie in wanden en vloer

De ventilerende wandbekleding van KABE laat de warme circulatielucht door die langs de wanden omhoog stijgt. Condens bij de vloer wordt opgevangen door de ventilerende wandbekleding langs de wanden en verdampt wanneer de verwarming wordt aangezet.



## Droogkast met opvangbak

Wij hebben de droogkasten in onze caravans voorzien van een speciale convector en een speciaal door ons ontwikkelde opvangbak voor het drogen van schoenen. Een regelbare Dometic klep zorgt voor maximale warmtecirculatie in de kast.



## Voorbereid voor TV-ontvangst

Een 12V versterker en 12V aansluitingen op drie verschillende plaatsen: bij de TV-console, in het slaapgedeelte en in de uitwendige elektriciteitskast.



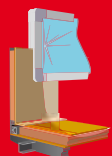
## Aangenaam rijgedrag

De stalen torsieassen zijn gemaakt om een maximaal gewicht te dragen zonder aanpassing van de vering. Banden opgebouwd uit 8 lagen (enkele as) 14", laag-profielbanden (tandemas) en frictiekoppeling WS3000.



## Stabiel en veilig chassis

Het chassis wordt vervaardigd van warm gegalvaniseerde staalprofielen met tussenbalken voor maximale sterkte en stabiliteit. Voor extra veiligheid verdelen wij het gewicht met behulp van dwarssteunen op de doorlopende zijbalken. Frictiekoppeling WS3000.



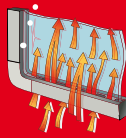
## Robuuste vochtbestendige carrosserie

De carrosserie is gebouwd volgens het sandwichprincipe: buitenbeplating, 36 mm Ecoprimisolatie met gesloten cellen, binnenwand en wandbekleding. Een constructie die zorgt voor maximale sterkte en absolute bescherming tegen vocht.



## Effectieve vochtwering

Kunststof balken isoleren beter dan houten balken en zorgen voor een beter verband tussen de verschillende delen van de caravan. KABE heeft kunststof balken met ingegoten luchtkanalen ontwikkeld die in de meest aan vocht blootgestelde delen van de caravan worden gemonteerd.



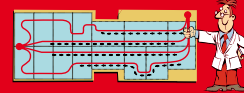
## Unieke energiezuinige ramen

De vlakke, getinte ramen zijn van de hoogste kwaliteit. De in de kozijnen geïntegreerde horren en rolgordijnen zorgen voor extra comfort. De raamkozijnen van polyurethaan zorgen voor hermetische afdichting van het dubbele glas, voor optimale isolatie. Alle ramen kunnen geopend worden.



## Geen risico van bevroren buizen

Elektrische kabels, water- en afvoerslangen lopen door een gemeenschappelijke kabelgoot die boven de warmteconvectors is aangebracht. Een slimme oplossing die ervoor zorgt dat eventueel restwater in de slangen snel ontdooit wanneer de caravan in de winter wordt verwarmd.



## Vloerverwarmingssysteem

Geheel nieuw ontwikkeld automatisch vloerverwarmingssysteem AGS II, met vier buizen voor nog gelijkmatiger verwarming. Met AGS II Pro (standaard in Royal) kunt u de vloerverwarming apart inschakelen, een thermostaatkraan regelt de temperatuur van het water dat in de vloer circuleert.

# KABE



## Banken met maximaal comfort

Ergonomisch gevormde banken met Bultex-vulling – een veerkrachtig, duurzaam polyethermateriaal dat bovendien volledig recyclebaar is.



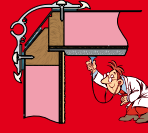
## Tafel met extra blad

De tafel heeft een uittrekbaar blad dat de extra plaats biedt die u nodig heeft als u met meerdere personen bent.



## KABE kwaliteit in inrichting en timmerwerk

Onze kwaliteitsfilosofie vindt ook zijn weerslag in de constructie van meubels en inrichting. Alles komt uit het eigen meubelatelier van KABE.



## Geluiddempend plafond

Het zachte plafond zorgt voor extra isolatie en dempt gelijktijdig het geluid van buiten.



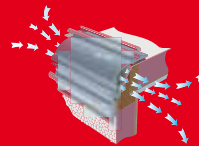
## Gemakkelijk schoon te houden

Onze opklapbare banken en bedden maken het u gemakkelijk om tot in de kleinste hoekjes schoon te maken en zorgen voor veel ruimte bij het in- en uitruimen.



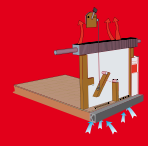
## De keuken die alles heeft

Afzuigkap met twee snelheden met afneembaar vetfilter en fornuis met elektrische ontsteking. Bovendien heeft KABE de beste koelkastventilatie die er te krijgen is, met afvoer via het dak.



## Veilige voegen

KABE voorziet de voegen tussen dak en wanden van een uniek, zelf ontworpen, extra breed aluminiumprofiel. Een inventieve constructie met een luchtkamer waardoor de voeg wordt geventileerd. Het profiel is tevens voorzien van een ingebouwde rail voor de voortent.



## Frisse lucht naar behoefte

KABE caravans hebben een uniek geoptimaliseerd ventilatiesysteem – KABE VarioVent. Ons systeem is voorzien van een instelbare ventilatieopening zodat u de hoeveelheid frisse lucht naar behoefte kunt regelen.



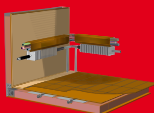
## Flessengascontrole

KABE lanceerde als eerste de disselbakruimte met uitwendige gasaansluiting. Tegenwoordig heeft de disselbak zowel een gaslekindicator als verlichting voor handmatige controle van het flessengassysteem.



## Maximale warmtewisseling, minimale koudebruggen

Om koudebruggen te voorkomen, hebben wij extra aandacht besteed aan de isolatie rondom inlaatopeningen voor frisse lucht en bij warmteconvectors. Deze isolatie draagt bij aan een optimale warmtewisseling en elimineert koudebruggen in de caravan.



## Effectieve warmtecirculatie

Het unieke KABE vloerverwarmingssysteem is geïntegreerd met het convectorsysteem en wordt gevoed door zowel flessengas als het elektrische element. Dankzij deze integratie wordt de warmte gelijkmatig verdeeld – zodra de verwarming wordt geactiveerd, circuleert de warmte door de hele caravan.



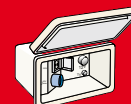
## Centrale verwarming met automatische toename van het vermogen

De ALDE Compact 3010 heeft een ingebouwd elektrisch element van 3kw en een "touchscreen display". De ketel registreert automatisch wanneer er behoefte is aan gas voor extra vermogen. Verder is het radiatorsysteem uitgerust met circulatiepompen voor zowel 12 als 230 volt.



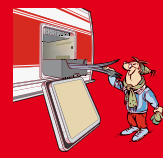
## Belastingensor bij behoefte aan extra vermogen

Bij bijzonder zware belasting wordt het opgenomen vermogen van de ketel automatisch verlaagd, bijvoorbeeld wanneer tegelijkertijd meerdere elektrische toestellen in gebruik zijn.



## Elektriciteitskast

Aan de buitenkant van de caravan bevindt zich de elektrische aansluitkast met 230V aansluiting, een 16A automatische zekering met aardlekschakelaar en aansluitingen voor 230V, 12V, TV. De elektrische voeding is voorzien van indicatielampen. In onze Royalmodellen is de elektrische centrale ook voorzien van verlichting.



## Uittrekbaar verwarmd skivak met verlichting

Standaard in alle KABE caravans. Een diode op de schakelaar in de caravan geeft aan of de verlichting aan of uit is.



Reisherinneringen:

# Eigen haard is goud waard – ook onderweg

Je hoeft helemaal niet ver te gaan om van de caravan te genieten. Je hoeft zelfs helemaal niet weg te gaan. Soms overnachten mijn man en ik thuis in de tuin in onze KABE. Alleen maar om dat speciale gevoel van volledige ontspanning te ervaren dat je altijd in de caravan hebt. (We controleren voordat we naar binnen glippen wel altijd even of de burens ons niet zien. We zijn er namelijk niet zeker van of ze het zouden begrijpen.)

## EEN REISVERSLAG VAN CARINA LUNDEHOLM

**Als de eigen tuin te dichtbij voelt, is er ook vlak buiten het hek nog heel wat te ontdekken. Het lijkt misschien wat onnozel om met je caravan naar de dichtstbijzijnde camping te rijden, maar ik vind het nog onnozeler om je indrukken en ervaringen te ontzeggen, alleen maar omdat ze vlakbij te vinden zijn.**

Mensen zijn bereid om talloze kilometers te rijden om de smaak van een echte zuurstok te proeven. Wij wonen op slechts 20 minuten van Gränna. Als de zon ondergaat boven Visingsö en wij voor onze caravan aan onze gestreepte zuurstok zitten te knabbelen, doen we dat met evenveel genoegen als onze burens op de camping die uit Kassel of Kristinehamn komen. Afstand heeft geen betekenis. Zodra de steunpoten omlaag zijn, begint het leven als blijde en nieuwsgierige toerist.

Onze caravan geeft ons de mogelijkheid om op mooie plaatsen te verblijven waar we anders voorbij waren gereden. Bijvoorbeeld Ulricehamn en Örkelljunga. Het is altijd weer spannend om de campingborden te volgen en te zien waar ze heen leiden. In de loop der jaren hebben we heel wat charmante en soms aparte campings gevonden, zowel in als buiten Zweden. We hebben op voetbalvelden, op boerenerven, in natuurparken en in villawijken gestaan.

### Receptie in een tramwagen

Een zomer arriveerden we in Jena in het oosten van Duitsland. De camping lag naast een openluchtbad en daar moest je heen om te douchen. De receptie was gelegen in een oude tramwagen. Het jonge gezin dat de camping exploiteerde deed alles om het de gasten naar de zin te maken. Ze hingen gebloemde frottéhanddoeken in de kleine wasruimte en schattige schilderijtjes aan de wanden. In de tram kon je spellen, boeken en speelgoed lenen.

In Albenga, een eeuwenoude stad aan de Italiaanse Riviera, checkten we in bij een vrouw die met meelhanden pizza aan het bakken was. De camping had volgens het bord drie sterren, maar dat was waarschijnlijk al lang geleden. De afvoer van de afwasbak kwam

precies uit boven je voeten. Op het damestoilet scheen de zon door de spleten in het dak en de overvloedige klimop slingerde zich decoratief om de ketting van de waterspoeling. Maar we hadden het naar onze zin want de stemming op de camping was enorm gezellig en huiselijk – die was minstens vier sterren waard!

Het bleek dat de camping in Albenga een eigen strand had. Dat lag aan de andere kant van de weg en het spoor. Je zou kunnen stellen dat het strand onder de spoorweg lag, omdat een groot deel werd overdekt door een viaduct waarop de treinen afremden, vlak voor het station.

Op het minuscule strand stond een tiental badstoelen in keurige rijen. Als het er meer waren geweest was er geen plaats meer geweest voor de hoge stoel van de badmeester. Elke dag tussen zonsop- en zonsondergang zat de jongen redder op zijn stoel, twee meter boven de zee, en keek uit over de badende gasten van de camping. We konden zwemmen in de veilige wetenschap dat niets de jongen in de rode trui zou ontgaan. Het strand was zo klein dat hij de reddingsboei naar ons toe kon werpen zonder uit zijn stoel op te staan.

### Soep en knödel

Er zijn plekken waar we graag terugkeren. In Oostenrijk is Unterach onze favoriet. Het is een klein rustig plaatsje aan de Attersee, enkele tientallen kilometers ten oosten van Salzburg. De eerste keer dat we Unterach bezochten hadden we onze vijf kinderen bij ons. Ze vonden het reuze spannend om in de bruisende rivier rond te stappen die dwars door de camping stroomde en om te proberen vis te vangen met een schepnet, of om al liggend op een luchtbed met de stroom mee te drijven.

De afgelopen jaren zijn mijn man en ik meerdere keren teruggekeerd in Unterach. We stappen in onze wandelschoenen en maken dagtochten in de bergen. Het is een machtig gevoel om op eigen

>



“’s AVONDS VERZAMELDE ZICH DE HELE FAMILIE VOOR LANGDURIGE LUIDRUCHTIGE MAALTIJDEN IN HET LICHT VAN MUSKIETENLAMPEN MET WIJN, GEGRILDE VIS EN VOETBAL OP DE TELEVISIE”

kracht naar een alpenweide op meer dan 1000 meter hoogte te wandelen. Vaak pauzeren we in een van de berghutten waar je soep en knödel kunt eten alvorens af te dalen naar het plaatsje en de camping die je ver beneden als een miniatuurwereld ziet liggen. In de caravan wacht ons het koude bier. Daarna nemen we een duik in het bijna even koude turkooiskleurige meer.

In Chioggia, enkele tientallen kilometers ten zuiden van Venetië, ligt een andere camping die een speciale plaats heeft in ons vakantiehart. Vroeger waren we daar vaak de enige Zweden. We kozen altijd voor het zandige en zonnige deel van de camping, samen met een aantal Duitse en Nederlandse vakantiegangers.

In de schaduw, onder de pijnbomen, woonden de Italianen dicht op elkaar met hun caravans en campers. Die hadden zich voor het hele seizoen ingericht en verbonden hun terrassen met grote strak getrokken zonneschermen die van boom naar boom liepen en het gevoel gaven of je in een intiem dorp met kleine straatjes liep. Het was voor ons het symbool van het Italiaanse familieleven. Allemaal hadden ze een oma die op een kruk bonen zat te doppen. 's Avonds verzamelden ze zich allemaal voor langdurige luidruchtige maaltijden in het licht van de muskietenlampen met wijn, gegrilde vis en voetbal op de televisie.

Toen mijn man en ik dit jaar terugkeerden, was er weinig veranderd: in de warme avondschemering wemelde het van de kinderen van alle leeftijden. Pas gedouchte tieners stonden in groepjes bij elkaar en kleintjes die nauwelijks konden lopen, fietsten in razende vaart rond op hun tweewielers met versnelling. Fietshelmen en extra wie-

len zijn aan Italianen niet besteed. Al op jonge leeftijd beheersen ze de kunst om op het scherpst van de snede te rijden, met hoge snelheid en op korte afstand. Iets waar ze ook in hun latere leven veel plezier aan beleven.

### **Pyjama's onder het kussen**

Er zijn meer plaatsen om naar terug te keren: twee maal hebben we dezelfde camping vlak buiten Parga in noordwest Griekenland bezocht, waar we precies dezelfde staanplaats kozen met fantastisch uitzicht over de baai. Aan de zuidkant van het Gardameer kopen we altijd een heerlijke citroencake in een speciaal winkeltje in Lazise. Op Tjörn in Bohuslän zetten we de caravan liefst vlakbij "onze" rots, want we weten precies hoe fijn het is om daar te zitten lezen, een zonnige zaterdag in augustus.

Het is natuurlijk vertrouwd om ergens thuis te zijn en het is fijn om plaatsen waar je van houdt opnieuw te zien. Tegelijkertijd biedt de caravan zulke fantastische mogelijkheden voor spontane vrijheid en onverwachte belevenissen. Blijkbaar is het juist die spannende combinatie die alles zo onweerstaanbaar aantrekkelijk maakt.

Wat er ook gebeurt, waar we ook terechtkomen, ik weet dat mijn pyjama altijd onder mijn hoofdkussen ligt en dat ik altijd aardappelpoeder in de keukenkast vind. We hebben nog een oude geborduurde keukendoek met de tekst "Eigen haard is goud waard", en die zou ook goed in onze KABE-caravan passen. Maar dan zou ik hem willen aanvullen met "ook onderweg". Tijd om te beginnen met borduren, want voor je het weet is het weer zomer!

# ”Het hoeft niet altijd groot, nieuw en duur te zijn!”

Tomas Wiberg uit Sölvesborg zocht al lange tijd naar een gebruikte KABE. Niet de eerste de beste, maar een echte oude caravan uit de eerste jaren. In een advertentie ergens op internet vond hij dit voorjaar een 280 Comet uit 1965. In goede staat, maar niet helemaal origineel. Samen met zijn vriendin Linnea heeft hij de zomer al gepland.

– Hij rolt zo rustig achter ons aan, je merkt nauwelijks dat hij achter de auto hangt, zegt Tomas.– Eigenlijk was het een beetje gemeen dat ik een oude KABE wilde kopen. Ik ben zelf opgegroeid in een KABE, mijn ouders hebben nu een nagenoeg nieuwe KABE en mijn schoonouders houden ook van groot en nieuw.

– Ik bedoel, het hoeft niet zo groot, nieuw en duur te zijn. Zo gaat het ook prima.

– Als je ergens stopt, komen er al gauw mensen kijken, vragen hoe klein hij is en of ik hem heb geërfd of gekregen.

Tomas heeft er wel wat aan opgeknapt sinds hij hem onder zijn hoede heeft, maar dat was maar heel weinig.

– De koelkast ontbrak, dus we hebben er een uit de jaren zeventig in geplaatst, en de rubberen strips rondom de ramen waren zo droog dat ze verkrumelden, we hebben nieuwe opgescharreld voor 200 kronen per meter, vertelt Tomas.

– Hij is aan de buitenkant opnieuw gespoten in de KABE-kleuren en we hebben nieuwe bekleding genaaid, maar de originele stof hebben we eronder laten zitten.

– Nu zoeken we nog naar een voortent, maar het is niet makkelijk om er een te vinden die past. Een beetje extra ruimte zou wel van pas komen.

De Comet heeft oorspronkelijk drie bedden, met U-beslag om aan de ene korte zijde een extra bed op te hangen. Tomas weet niet of dit extra uitrusting was, of dat het in de loop van de tijd is zoekgeraakt. Het modeljaar '65 was echter het eerste jaar met vering als standaard, heeft Tomas vernomen toen hij contact opnam met KABE. De te openen ramen voor en achter waren waarschijnlijk een extra optie.

– Het is geen voorbeeld van luxe, het tweepersoonsbed is geloof ik niet breder dan 115 cm, maar het werkt. Verwarming heeft hij helemaal niet. Maar hij verkeert in goede staat voor zijn leeftijd.

Deze zomer zijn bezoeken gepland aan Järnavik in Blekinge, aan Öland en aan Falkenberg.

– De eigenaar van de camping in Järnavik heeft ons gewaarschuwd dat we geen rustig ogenblik zullen hebben als we met deze caravan aankomen. Iedereen zal een praatje komen maken en de caravan willen bekijken.

Dit is de eerste eigen KABE-caravan van Tomas. Hij is nog maar 22 jaar dus hij heeft nog de tijd om hem in te ruilen, misschien niet voor iets ouders maar wel voor iets groters.



De combinatie van Tomas Wiberg met Volvo en een KABE 280 Comet uit 1965.



# Overwinteren in het mooie warme Spanje

Mijn vrouw Ulla en ik besloten de winter met de caravan in Spanje door te brengen. Op aanraden van vrienden kozen we voor de camping Torre la Sal2, bij de stad Oropesa. De dichtstbijzijnde grotere stad is Castellon, ongeveer 250 km ten zuiden van Barcelona, aan de mooie Azaharkust. Voor bijna een half jaar werd onze KABE Safir GLE KS 2005 ons thuis, getrokken door een Subaru Outlook.

## EEN REISVERSLAG VAN FREDDIE MOLINSKY

**We vertrokken op 14 oktober van de camping in Löt. Toen we 's morgens wakker werden was het -5 graden. De ijskrabber kwam goed van pas, hopelijk voor het laatst deze winter.**

's Avonds kwamen we aan in Malmö waar we overnachtten op Sibbarps Camping. Donderdagochtend passeerden we de Öresundsbrug. De borden waarschuwden voor sterke zijwind en het schudde wel af en toe. Na 300 km in Duitsland was het tijd voor de eerste overnachting op het continent. We stopten bij een groot tankstation met meerdere vrachtwagens, vonden een mooie plek onder de lantarens en sloten onszelf op, hoewel men ons daar thuis voor had gewaarschuwd.

### Aangekomen

Daarna reden we via Duitsland en Frankrijk naar ons einddoel in Spanje, waar we zondagavond aankwamen. We kregen een plaats

aangewezen en ik zou proberen achteruit in te parkeren. Dat lukte niet, maar gelukkig was er de internationale samenwerking. Er was een stel – Belgen of Hollanders - met een zaklamp die ons hielpen om de caravan goed te parkeren.

Geweekt door de zon

Op maandagochtend werden we wakker bij een stralende zon en 16 graden. We maakten een wandeling en al na 100 meter werden we aangesproken door Eje en Gullvi Nordqvist, geroutineerde Spanjegangers die we al langer kennen. Dit was hun negende winter hier. De volgende dag namen Eje en Gullvi ons mee naar Castellon om boodschappen te doen en in te slaan wat we hadden vergeten in te pakken. Gelukkig hebben we Eje en Gullvi in de buurt als er zich probleempjes voordoen. Eje regelde voor ons een Spaanse gasfles voor 30 euro en voor 9,50 werd hij nog gevuld ook.





“OP DE RADIO EN IN DE KRANT HEBBEN WE HET NIEUWS GEVOLGD OVER HET KOUDE WINTERWEER IN ZWEDEN. WE ZIJN BLIJ DAT WE BESLOTEN OM NAAR HET ZUIDEN TE RIJDEN...”

#### **Fantastische service**

Wat betreft de camping Torre la Sal2, er zijn 450 caravan/camperplaatsen, de helft met water en afwasvoorziening. De service is echt fantastisch. Om vier uur komt het personeel op je staanplaats de vuilniszak ophalen en wordt een nieuwe afgeleverd. Er zijn vier zwembaden waarvan twee verwarmd en één die in de winter overdekt is. Er is een autowasplaats en een wasinrichting waar je tijd kunt boeken en de was kunt brengen die je na een uur weer kunt ophalen. Er is een kapper en een massagesalon en er zijn banen voor tennis, jeu de boules en gymnastiek. Natuurlijk is er een goed voorziene winkel met alles wat je op de camping nodig hebt. De zee is maar 400 meter ver en het zandstrand onafzienbaar.

#### **Onze stad**

Oropesa is een stad die bestaat uit oude en nieuwe bebouwing. De Spanjaarden houden erg van mozaïek en in de parken zijn de betonnen banken er royaal van voorzien. In het begin lagen we bijna elke dag op het strand. Aanvankelijk was het midden op de dag bijna 30 graden maar de nachten waren veel koeler. In december werd het koeler, tussen 10 en 12 graden overdag en 2 à 3 graden 's nachts. We hebben twee flinke stormen gehad, dan ben je blij dat je een degelijke caravan hebt. De verwarming in de caravan is geweldig, we stoken flessengas omdat dat hier goedkoop is.

#### **Kerst en jaarwisseling**

In december zijn er natuurlijk de feestdagen: eerste adventzondag vierden we samen met een paar landgenoten met koffie en Zweedse lekkernijen zoals glögg, saffraanbroodjes en speculaas. De kerstdagen waren heerlijk rustig zonder stress en gehaast. We brachten de kerstavond door met zeven Zweedse gezinnen en hadden een echt kerstdiner: ham, haring, gehaktballetjes, een ovenschotel van

haring en aardappelen en een borrel. De avond brachten we door in de caravan en het was ontzettend gezellig. Via Skype hadden we contact met onze kinderen en kleinkinderen. Oudjaar vierden we 's middags met onze Zweedse kennissen. We aten gebraden rundvlees, aardappelen met pepersaus en ijs met bessen. 's Avonds kwamen Eje en Gullvi bij ons en keken we naar "de Gravin en de Butler". Tradities moet je ook in Spanje in ere houden.

#### **Een doorsneeddag**

We staan om ongeveer acht uur op, ontbijten en beginnen de dag. Tegen tien maken we met andere Zweden een dagelijkse wandeling. We lopen zo'n 5 – 7 kilometer, ongeveer anderhalf uur. Daarna een douche en een lichte lunch. De middag wordt doorgebracht met lezen en wat knutselen rondom de caravan. We eten altijd omstreeks zes uur. Dan kijken we tv, een goede film op DVD of luisteren naar de Zweedse radio. De radio heeft heel veel interessante programma's. Zweedse dagbladen lezen we op internet.

Eén dag per week kopen we eten en drinken in, meestal in de stad Benicassim op ongeveer 20 km afstand. Op donderdag is er markt en dan kun je echte koopjes halen.

Begin december werd vanaf de camping een bustocht georganiseerd naar Valencia. Een fantastische stad met oude en nieuwe architectuur. Ik hoop dat we tijd hebben voor nog een bezoek aan Valencia en voor een tocht naar Barcelona. Verder gaan we een wijngaard bezoeken, zo'n 20 km de bergen in. De camping heeft in februari twee bustochten georganiseerd. Eén naar Vinaroza om de carnavalsoptocht te bekijken, en één naar Vila Real, 40 kilometer hier vandaan, voor de voetbalwedstrijd van Vila Real tegen het Duitse Wolfsburg. Wij kijken uit naar zonniger en warmer weer in februari en maart.”



# Kamperen op een stadscamping

## in de lichtstad

De meesten denken bij een stadsvakantie aan een hotel of jeugdherberg. Maar waarom zou je niet in je eigen huis wonen? Wij kozen ervoor om onze KABE-caravan mee te nemen naar de Camping International de Maisons-Laffitte aan de rivier de Seine, 10 km van het centrum van Parijs.

ANNE-VIBEKE ISAKSEN, [WWW.CAMPINGSVERIGE.SE](http://WWW.CAMPINGSVERIGE.SE), [WWW.CAMPINGDANMARK.DK](http://WWW.CAMPINGDANMARK.DK), [WWW.CAMPINGNORGE.NO](http://WWW.CAMPINGNORGE.NO)  
— RASMUS SCHÖNNING, FOTO

Een paar minuten na onze aankomst op de camping hebben we onze plaats ingenomen. De KABE hadden we thuis al gepakt en de koelkast is vol, dus is het tijd voor ontspannen en genieten van onze vakantie in een van de mooiste steden van Europa!

Parijs is een wereldstad en je hebt niet gauw een overzicht. Maar een bezoek aan de Eiffeltoren geeft een goed beeld van het centrum, dus daar beginnen we mee.

We hebben een kaart van Parijs meegenomen maar laten hem in de tas zitten en gaan onze neus achterna. Volgens mij moet je Parijs al lopend leren kennen. Als je in de stad rondwandelt ervaar je het bruisende leven! De bekende bezienswaardigheden zijn natuurlijk een bezoek waard, maar dat geldt ook voor de kleine details die Parijs zo uniek maken. Op elke straathoek is wel wat te zien, van café's tot opgewekte straatmuzikanten. Je zou bijna vergeten op het verkeer te letten...

We ontbijten in een klein café waar we vlak naast het trottoir zitten terwijl het leven van de metropool voorbij suist. Je vraagt je af wie het meest naar wie kijkt. Wij kijken in elk geval erg naar alles, en er is heel wat te zien!

In de straten van Parijs zie je alle soorten mensen, en dat is al een beleving op zich. Terwijl we eten komen een paar straatmuzikanten voorbij. Ze spelen een paar nummers terwijl de hoed rondgaat om geld op te halen. Het lijkt er niet op of iemand hier bezwaar tegen heeft, eerder omgekeerd. De muzikanten dragen bij aan de prettige sfeer!

De Fransen lijken vaak nogal temperamentvol (in elk geval als ze achter het stuur zitten) maar ze zijn heel ontspannen als je ze in een café ontmoet, en dat doe je meerdere malen per dag.

Voordat we het in de gaten hebben, hebben we al een hele afstand in het centrum

afgelegd. Onze voeten lijken op die van een olifant dus we zoeken op de kaart om te zien waar we eigenlijk zijn en hoe we van hier weer thuis kunnen komen.

Dat gaat heel gemakkelijk met het openbaar vervoer, iets dat ik van harte kan aanbevelen.

Na een lange dag in de stad eindigen we deze dag voor de caravan met een fles rode wijn, we zijn immers in Frankrijk.

Vanuit de caravan kijken we uit op de Seine, een druk bevaren waterweg, en we bewonderen de lange rivieraken die de hele dag langs varen.

Het fijne van een camping is dat je hetzelfde comfort hebt als thuis (maar op een wat kleiner oppervlak). "Onze" camping ligt midden in de natuur, een heerlijk contrast met het rumoer van de grote stad. En als de kurk van de tweede fles rode wijn het niet zou houden, is de afstand tot ons bed in elk geval niet groot.



"WE ONTBIJTEN IN EEN KLEIN CAFÉ WAAR WE VLAK NAAST HET TROTTOIR ZITTEN TERWIJL HET LEVEN VAN DE METROPOOL VOORBIJ SUIST."





# In goed gezelschap

Pirkko en Ilpo Juvani uit Finland houden van mensen, en als je gezelschap zoekt, is dat geen probleem als je met een nieuwe KABE Travel Master camper reist.

In 2005 ontdekten Pirkko en Ilpo het leven op de camping. Voor die tijd hadden ze een eigen boerenbedrijf met koeien en kalveren, zodat er niet veel ruimte voor vrije tijd overbleef. Toen Finland lid werd van de EU verkochten ze hun vee – ze wilden geen boer zijn in EU-Finland – om zich langzamerhand te wijden aan hun nieuwe hobby: onderweg zijn met de camper.

Hun huidige camper, een KABE Travel Master 750, model 2009, kochten ze in 2008 en sindsdien hebben ze ongeveer 22.000 km gereden, in Finland maar ook op langere tochten naar het buitenland.

## **Warmte, nabijheid en ontspanning**

– In onze eerste caravan hadden we een luchtverwarmingssysteem van Truma. We sliepen slecht want het systeem was hinderlijk en

blied de lucht recht vooruit net als een haarföhn. En de vloer was koud als je uit bed stapte.

– Als je wat ouder bent, wil je dat het warm is, dat is nu eenmaal zo. En dat is het in de Travel Master, zegt Pirkko.

– De KABE is precies groot genoeg voor ons tweeën. Maar toen we samen met een ander stel goede vrienden naar de Lofoten reden, ging dat ook prima.

De Juvani's hebben een grote vriendenkring en veel naaste familie die ver weg wonen zodat er heel wat kilometers worden afgelegd.

– We maken regelmatig tochten en soms gaan we ook zomaar spontaan op pad.

– Omdat we meestal maar met z'n tweeën zijn, rijden we graag naar



plaatsen waar wat te doen is, waar we anderen kunnen ontmoeten. We gaan er bijna elk weekend op uit, zegt Pirkko enthousiast.

– De camper wordt veel gebruikt. Veel meer dan ons zomerhuis. Ook de kinderen lenen graag onze camper.

– We gebruiken onze camper op allerlei manieren. We gaan kruipbramen en veenbessen plukken, we vissen samen, we ontmoeten bekenden en onbekenden. En als je je eigen huis meebrengt ben je altijd een welkome gast.

In dit milieu is het eenvoudig om nieuwe mensen te leren kennen. Als je naar Lapland rijdt, maak je al gauw kennis met bewoners van de grote steden in Zuid-Finland. Iedereen komt graag 's avonds op bezoek in onze camper. We hebben wel eens twaalf personen tegelijk op bezoek gehad!

In Noord-Finland is er een heel actieve KABE-vereniging die onder andere verschillende feesten organiseert.

– De sfeer is altijd prettig, het is gezellig om met gelijkgezinden bij elkaar te zijn, vinden ze.

Het is Pirkko opgevallen dat de bewoners van caravans en campers elkaar op de camping soms wat scheef aankijken. Daar is helemaal geen reden voor, zegt ze.

– We zijn allemaal van hetzelfde slag, ook al hebben we niet allemaal precies dezelfde uitrusting, stelt Pirkko vast.

### **KABE was de logische keuze**

De Juvani's sommen maar al te graag alle fantastische eigenschappen en kwaliteiten van de Travel Master op.

– De indeling is perfect voor ons. Zo'n gelijkmatige verwarming over de hele vloer is pure luxe. De bedden zijn fantastisch: je kunt je helemaal ontspannen, zowel 's nachts als tijdens een middagdutje. In de keuken hebben we een grote koelkast en het klaarmaken van het ontbijt is puur plezier. Ik maak graag eten in de camper, zegt Pirkko. De vloerruimte in de wagen is groot genoeg voor een dansje. Dat hebben we een keer getest samen met een ander paar, vertelt Pirkko enthousiast.

Overall in de wagen is het behaaglijk warm. Het gordijn tussen het woongedeelte en de cabine is heel dik en isoleert goed, vervolgt Ilpo. Verder waarderen we de gescheiden douche en WC.

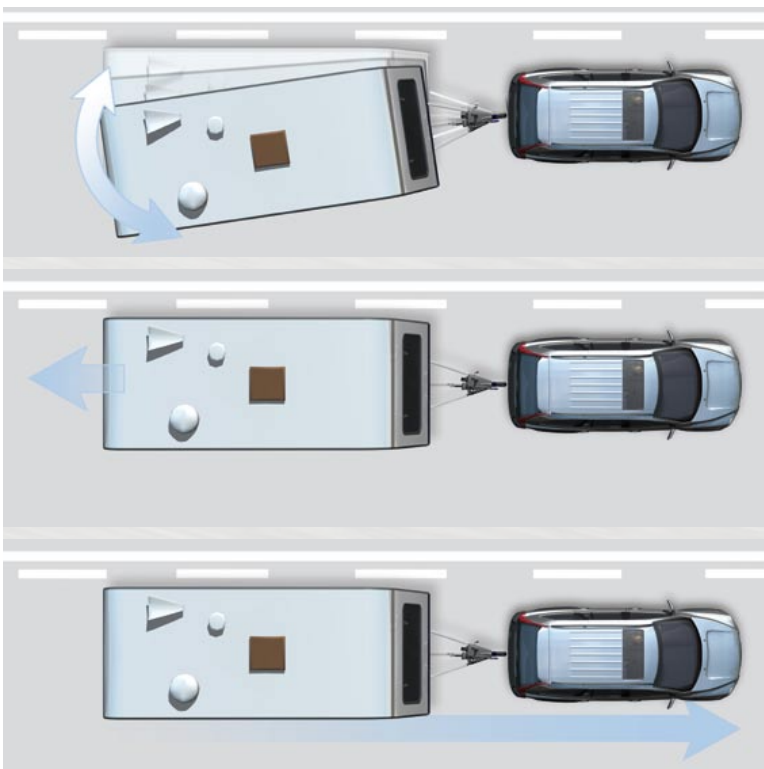
– We hebben gemerkt dat de ramen niet beslaan. Dat komt doordat de luchtcirculatie zo doordacht is; de verwarming is zo goed dat zelfs het ondergoed 's morgens warm is als je het aantrekt. Wij vinden de Travel Master een van de best uitgeruste campers die er bestaan.

Ze hebben hun camper gekocht bij Juvani Paavo Sutela van Oulun Lomavaunu Oy in Uleåborg, die op korte termijn een camper voor ze kon leveren uit Noorwegen.

– Alles ging uitstekend in het contact met Oulun Lomavaunu, aldus de Juvani's.



## Zo werkt iDC



### Sensors voor meer veiligheid

De sensors van het iDC-systeem meten permanent de versnelling in de dwarsrichting, direct op de as van de caravan.

### Automatiek tegen het risico van slippen

Het intelligente iDC-systeem stelt direct vast wanneer er sprake is van een sliprisico en remt de caravan automatisch op een soepele manier.

### Secondesnelle richtingcorrectie

Door het soepele afremmen herkrijgt de caravan binnen enkele seconden zijn richtingsstabiliteit.



# KABE 2012

# KABE

## Safety Driving System

Elektronica in het chassissysteem van de caravan, gecombineerd met langere trekbalen, is nu standaard in alle KABE-caravans. Wegliging en veiligheid worden hierdoor naar een nog hoger niveau getild.



**Het systeem heet KABE Safety Driving System en bestaat o.a. uit iDC (intelligent Driving Control), eerder al leverbaar als extra optie. Nu is het moment gekomen om het als standaard toe te passen op de Edelsteen- en de Royal-modellen, zowel bij één- als bij tweeassige caravans.**

Ja, het is nu standaard op alle caravans in de series Edelsteen, Royal en Royal Hacienda, en het biedt die extra veiligheidsmarge die het verschil kan maken als er iets zou gebeuren. Normaal merk je er eigenlijk niets van, legt hoofd verkoop Johan Skogeryd uit.

Het systeem heeft een sensor die de bewegingen van de caravan registreert. Als het een ruk voelt of als auto en caravan gaan slingeren, grijpt het systeem direct in en activeert de wielrem van de caravan. Daardoor wordt de combinatie als het ware uitgerekt.

We hebben het systeem in extreme testsituaties beproefd en het werkt, bijna ongemerkt, precies als het nodig is, vervolgt Johan.

De wonderen van de techniek, of beter gezegd van de elektronica, hebben nu hun blijvende entree gemaakt in de caravanbranche. In de auto-industrie worden de verschillende elektronische veiligheidssystemen al lang toegepast. In dit geval gaat het om een systeem dat het best te vergelijken is met het anti-slipsysteem ESP, dat nu eigenlijk tot de standaardveiligheidsuitrusting van auto's behoort.

### Een volledig veiligheidspakket

Het veiligheidspakket omvat nog een aantal andere zaken, zoals langere trekbalen op het chassis. De iDC en de langere trekbalen maken dat de stabiliteit van de caravan wordt verbeterd, wat een hogere kruissnelheid toestaat bij goede veiligheidsmarges. De frictiekoppeling (WS3000) is al lang standaard en net als voorheen rijden alle KABE-caravans op 8-voudig gelagerde banden om nog beter bestand te zijn tegen belastingen.

### Montage achteraf

Wie zijn reeds veilige caravan verder wil opwaarderen kan het systeem ook later nog laten monteren. Het iDC-systeem is als extra uitrusting leverbaar voor alle KABE-caravans vanaf modeljaar 2006. Vraag uw plaatselijke dealer naar de prijs van deze montage.





## Een zacht bedrijf waar comfortabele lucht wordt gebakken

Hebt u zich wel eens afgevraagd waarom het zitten op de bank in een KABE zo comfortabel is? Waarom de kussens even fijn aanvoelen als op de bank bij u thuis – of nog aangenamer? Om hier meer van te weten hoefden we niet verder te gaan dan naar Gislaved. Het bedrijf heet Recticel en is een grote leverancier van kussens aan de Zweedse meubelbranche, en aan de campers en caravans van KABE. Het ligt eigenlijk voor de hand: een bouwer van campers en caravans in Småland die kussens afneemt van een kussenleverancier in Småland.

– Wij verkopen lucht, zegt Anne-Lie Wenell van Recticel lachend. De kunst is om er iets nuttigs van te maken en het mooi te verpakken.

Op haar werk is zij verantwoordelijk voor de projecten voor KABE en ze werkt bij het ontwikkelen van nieuwe collecties stoffen en kussens nauw samen met hoofd design Maud Blomqvist.

– Zorgvuldigheid is heel belangrijk, dit zijn producten die mensen dagelijks om zich heen hebben in hun woonkamer.

– De schuimvulling wordt hier in Gislaved geproduceerd, wij naaien de hoezen, brengen de overtrekken aan en leveren de kussens verpakt en gereed voor gebruik, gemerkt met het chassisnummer van de juiste caravan of camper. Van de voorbank bestaan meer dan 40 varianten die passen bij de verschillende formaten en indelingen van de caravans

– Alleen ons beste meubelschuim is goed genoeg voor KABE. Het heet Bultex® maar wordt meestal koudschuim genoemd. Het voelt prettig en stevig aan en behoudt zijn vorm, en het blijft lang mooi, vervolgt Anne-Lie.

Meubelschuim van hoge kwaliteit wordt gefabriceerd, of liever gezegd “gebakken”, volgens een speciaal recept waarvan het voorname ingrediënt aardolie is. Er wordt een reactie gestart waarbij de vloeistof begint te borrelen, te rijzen en in te dikken tot precies de juiste hardheid en structuur is bereikt. Daarna wordt het blok in de gewenste vorm gesneden. Het materiaal van het KABE-schuim voldoet aan de Öko-Tex-eis van de meubelindustrie, wat onder andere betekent dat het niet allergeen is.

– Het is fantastisch om het product van begin tot eind te kunnen volgen, zegt Anne-Lie.

– Elk najaar bezoek ik met KABE de grote textielbeurs in Brussel, we bekijken de nieuwtjes, zoeken naar trends die geschikt zijn voor de caravan of camper. Gewone stoffen zijn niet interessant, het moeten heel slijtvaste kwaliteiten zijn. Ze moeten ook goed bestand zijn tegen vuil. Vervolgens bestellen we stalen om die nader te bekijken. Er gaan heel wat stappen vooraf aan het naaien van de kussens voor de caravans die op de Elmia-beurs worden gepresenteerd, aldus Anne-Lie.

– Een jaar is zo voorbij en er is heel wat te doen.



# Zekerheid ook na de aanschaf

Voor velen is de aanschaf van een caravan of camper een van de belangrijkste transacties van hun leven, afgezien van de koop van de eigen woning. Daarom is het niet alleen belangrijk om een product te kiezen dat aan de wensen voldoet, maar ook een product dat na de aanschaf zekerheid biedt.

Een ketting is nooit sterker dan zijn zwakste schakel. Bij KABE investeren we daarom niet alleen in ontwikkeling en productie, maar ook in een sterk en uitgebreid dealer- en servicenetwerk.

Al in de jaren '60 begon men bij KABE met het zorgvuldig testen van alle componenten die bestemd waren voor de caravans die men bouwde. Dat gebeurt nog steeds, en dankzij het nieuwe centrum voor ontwikkeling en techniek dat onlangs werd ingewijd, beschikt men over nog meer mogelijkheden om voor de caravans en campers alleen de beste componenten te kiezen. De eigen klimaatkamer, een verdere ontwikkeling van die uit de jaren '70, maakt het mogelijk om zowel verwarmings- als ventilatiesystemen verder te optimaliseren.

Bovendien voert KABE, voordat een nieuwe oplossing wordt doorgevoerd, altijd uitgebreide praktijktests uit in samenwerking met een aantal geselecteerde ervaren kampeers.

– Het contact met de klanten is belangrijk, zegt algemeen directeur van KABE Alf Ekström, en wij luisteren altijd heel goed naar hun mening.

Wie kiest voor een caravan of camper van KABE kan zich dus zeker voelen over de constructie en de materiaalkeuze. Maar hij of zij heeft ook zekerheid wat de aanschaf zelf betreft.

– Wij stellen hoge eisen aan onze dealers en wij zorgen voor permanente nascholing, vertelt Johan Skogeryd, hoofd verkoop in Zweden. En dan gaat het niet alleen over het product zelf, maar ook over de begeleiding van de klant voor en na de koop. Een tevreden klant is immers de beste reclame die je je als bedrijf en dealer kunt denken!

Het feit dat veel dealers van KABE zelf ervaren kampeers zijn, maakt ze extra geschikt voor het verkopen van de beste caravans en campers van Zweden...

Het derde aspect van de volledige zekerheid die je krijgt als je een KABE kiest, is de zekerheid die tot lang na de koop voortduurt. Sommige onderdelen, onder andere chassiscomponenten, slijten in de loop van de tijd, en verder is er altijd het risico van schade door een ongeval en de behoefte aan reserveonderdelen.

– Ons magazijn met reserveonderdelen is bijzonder groot en vele jaren nadat de caravan of de camper is gebouwd hebben wij nog onderdelen in voorraad, vertelt Stefan Blomdahl, hoofd after-sales bij KABE. Omdat de inrichtingen in onze eigen meubelfabriek gemaakt worden, kunnen we vaak onderdelen bijmaken als ze in het magazijn ontbreken.

Een goed uitgeruste servicewerkplaats of een overeenkomst met een deskundige onafhankelijke werkplaats is een "must" voor alle KABE-dealers.

Steeds meer mensen ontdekken dat KABE caravans en campers produceert die hun gelijke niet kennen. Dit betekent dat u, als u op een dag uw KABE wilt inwisselen voor een nieuwer model, zult ontdekken dat de keuze van een KABE ook uit economisch oogpunt een zekere keuze was.

De hoge kwaliteit van de caravans en campers en hun perfecte aanpassing voor gebruik in de winter hebben namelijk gemaakt dat een KABE zijn waarde beter houdt dan de meeste andere merken!



# KABE biedt waar voor uw geld!

Meerwaarde betekent voor ons dat u als klant meer krijgt dan waar u gezien de prijs op gerekend had, zoals bij het kiezen van een caravan of camper van KABE.

– Het is eenvoudig om een klant die een goedkope geïmporteerde caravan of camper koopt het gevoel te geven dat hij een goede deal heeft gesloten, constateert Alf Ekström, directeur van KABE. Die caravans en campers zijn in hun basisuitvoering maar heel pover uitgerust dus je hoeft maar wat extra uitrusting toe te voegen, bijvoorbeeld een magnetron, en de klant denkt dat hij veel voor zijn geld heeft gekregen.

– Voor ons als producent van caravans en campers in het meer exclusieve segment is dat moeilijker, vervolgt hij. Wie een KABE koopt, verwacht immers dat “alles” al vanaf het begin is inbegrepen, en terecht natuurlijk.

Dat is uiteraard ook het geval. Maar veel van wat “meerwaarde” kan worden genoemd, is bij een KABE verborgen onder het oppervlak. Zoals de vloerverwarming met vloeistofcircuit die ook werkt als er geen elektriciteit voorhanden is. En verder de geavanceerde koelkastventilatie waardoor voedsel en dranken langer vers blijven, het effectieve verwarmingssysteem en het geoptimaliseerde ventilatiesysteem die samen zorgen voor het best mogelijke wooncomfort onder alle omstandigheden. Alle caravans en campers van KABE hebben bovendien een constructie die kan “ademen”, zodat geen vocht kan worden opgesloten in wanden of vloer. Verder zijn op alle gevoelige plaatsen balken van kunststof in plaats van hout toegepast.

– KABE stond vroeger bekend als fabrikant van dure caravans, erkent Alf Ekström. Maar dat klopt niet meer, vooral niet als je rekening houdt met onze geavanceerde constructie.

Ook de royale standaarduitrusting, die veel zaken omvat die andere producenten als extra aanbieden – als ze er al over beschikken – maakt dat een KABE qua prijs elke vergelijking met andere merken kan doorstaan.

– Ik durf te stellen dat wij in veel gevallen een lagere prijs vragen dan de anderen, ook al voorzien ze hun caravans en campers van extra accessoires, zegt Alf Ekström ten slotte. Bij KABE willen wij dat u als klant het gevoel hebt dat u waar voor uw geld hebt gekregen!



# Welkom bij uw dichtstbijzijnde KABE-dealer!

## Lees meer op [www.kabe.nl](http://www.kabe.nl)

### **Groningen**

Recreama de Boer Caravans BV  
Koldingweg 13  
9723 HL Groningen  
Telefoon: 050-5494273  
[info@recreama.nl](mailto:info@recreama.nl)  
[www.recreama.nl](http://www.recreama.nl)

### **Hoevelaken**

Van Duinkerken Recreatie BV  
Oude Lageweg 165  
3821 CG Amersfoort  
Telefoon: 033-2535714  
[sales@vanduinkerken.com](mailto:sales@vanduinkerken.com)  
[www.vanduinkerken.com](http://www.vanduinkerken.com)

### **Hapert**

Van Eijk Caravans  
Hoogakker 6  
5527 AE Hapert  
Telefoon: 0497-383236  
[info@vaneijkcaravans.nl](mailto:info@vaneijkcaravans.nl)  
[www.vaneijkcaravans.nl](http://www.vaneijkcaravans.nl)

### **Tubbergen**

Hiddink Caravans BV  
Nobelstraat 16  
7651 DC Tubbergen  
Telefoon: 0546-623015  
[info@hiddink.nl](mailto:info@hiddink.nl)  
[www.hiddink.nl](http://www.hiddink.nl)

### **Heerhugowaard**

Pauw Recreatie BV  
Pascalstraat 3  
1704 RD Heerhugowaard  
Telefoon: 072-5741069  
[info@pauwrecreatie.nl](mailto:info@pauwrecreatie.nl)  
[www.pauwrecreatie.nl](http://www.pauwrecreatie.nl)

### **Zoetermeer**

Van der Slik Caravan Centrum  
Edelgasstraat 20  
2718 SX Zoetermeer  
Telefoon: 079-3515151  
[info@vanderslik-caravans.nl](mailto:info@vanderslik-caravans.nl)  
[www.vanderslik-caravans.nl](http://www.vanderslik-caravans.nl)

### **Kabe dealer in België:**

Rijmaran bvba  
Monnikenwerve 135/01  
8000 Brugge  
Telefoon: 050 31 17 92  
[info@rijmaran.be](mailto:info@rijmaran.be)  
[www.rijmaran.be](http://www.rijmaran.be)

Op vakantie naar de zon!



**KABE**   
- Altijd een stap verder

KABE Benelux, Calandstraat 17, 3316 EA Dordrecht, Tel. 078-6181818, info@kabe.nl [www.kabe.nl](http://www.kabe.nl)